

## Puesto: Responsable Comercial Ventas de Patrocinios

Oportunidad de desarrollo en un puesto clave para Grupo BienAhora, una empresa líder y en crecimiento de la industria del BienEstar y productos de contenido. Colaborarás con los equipos de BienFest y BienPremios.

Buscamos a un responsable comercial para ventas de patrocinios de BienFest y BienPremios muy movido(a), habilidades para negociar y cerrar ventas, ambiciosa(o) y que le gusten los retos, proactivo(a) y orientado(a) a resultados para comercializar exitosamente el BienFest y los BienPremios. Trabjará con los responsables de cada proyecto para establecer objetivos y metas comerciales.

### EXPERIENCIA Y EDUCACIÓN:

Contar con al menos entre 3+ años de experiencia en venta de patrocinios.

- Grado en Marketing, Publicidad, Economía, Comunicaciones o similar.
- Experiencia contrastada en ventas de patrocinios (requerimos presentación de portafolio de marcas).
- Portafolio de prospectos de marcas en el sector bienestar, bancario, deportivo, alimentos saludables, belleza libre de tóxicos y similares.
- Experiencia en captación e implementación de acuerdos comerciales.
- Conocimiento en elaboración de contenido de patrocinio.
- Un plus: Máster o posgrado relacionado en comercialización y gestión de patrocinios/sponsoring, PNL para ventas y ventas estratégicas.
- Buena Imagen y manejo de lenguaje oral escrito y body language
- Idiomas: El dominio de inglés u otros idiomas es un plus.

### RESPONSABILIDADES:

- Prospección de patrocinadores y cierre de reuniones.
- Preparar presentaciones personalizadas basadas en mediakit de nuestros eventos y acciones.
- Negociación de dichos patrocinios.
- Cierre de acuerdos.
- Apoyo en la implementación de los acuerdos comerciales y seguimiento.
- Apoyo al equipo de BienFest y BienPremios durante los eventos.
- Búsqueda de nuevos prospectos para siguientes ediciones.

### SOFTWARE Y HERREMIENTAS:

- Software de office, Excel, PPT, de preferencia Keynote y Google Docs.
- Conocimiento y experiencia en diferentes Redes Sociales y herramientas asociadas.

### CONOCIMIENTOS CLAVE:

- Ventas

- Negociación
- Elaboración de contenido para patrocinadores
- Gestión de patrocinios/sponsoring
- Experiencia en gestión de eventos es un plus
- Usabilidad

#### OTROS CONOCIMIENTOS:

- Autodirigido(a), Movido(a), Ambicioso(a)
- Orientado(a) a resultados
- Habilidades de comunicación (oral y escrita)
- Capacidad de investigación
- Capacidad de organización y gestión del tiempo
- Comprensión lenguaje corporal

#### LUGAR DE TRABAJO Y HORARIO:

-Horario de lunes a viernes de 9:00am - 6:00 pm con flexibilidad para reuniones fuera de horario y apoyo en eventos en la semana a las 7 pm y o fines de semana.

-Oficinas de Grupo BienAhora: Amsterdam 219A  
Hipódromo Condesa, Colonia Cuauhtémoc, 06100 Ciudad de México, CDMX

#### OFRECEMOS:

Salario y/o comisiones a convenir dependiendo de la experiencia y cartera del candidato

**ENVIA TU CV A: [ADMIN@BIENAHORA.COM](mailto:ADMIN@BIENAHORA.COM)**

**ACERCA DE BIENAHORA** Grupo BienAhora es una de las organizaciones más importantes del movimiento de BienEstar en México e Ibero-América.

A través de contenido, productos y eventos estamos apoyando a las personas y organizaciones para que lleven una vida más saludable y se sientan en equilibrio y felices.

*BienFest es el evento más importante de BienEstar en México y Latinoamérica. Este año acabamos de lanzar la versión digital: BienClub. Los BienPremios celebran y premian cada año a los mejores productos, servicios y expertos del mundo saludable por su contribución al desarrollo del BienEstar y la salud en México.*

*KangenMéxico es el distribuidor más grande e importante de Kangen Water en México y Latinoamérica. Este año lanzamos un curso de mentoring y una escuela de negocios online.*

*Somos una empresa de Bienestar y Nutrición con un ambiente laboral agradable y joven. En BienAhora sabemos que México y el mundo tiene un gran potencial para mejorar los hábitos alimentarios, sociales, físicos, espirituales y mentales.*

*Creemos que la respuesta para mejorar la situación actual por la que esta pasando nuestro país y para el desarrollo mundial sustentable, es invertir directamente en la conciencia del ser humano.*

*México y el mundo tiene una gran riqueza natural que no estamos aprovechando. Nuestra cultura se basa en saber que lo que hacemos tiene como objetivo ayudar a desarrollar la conciencia, motivación, desarrollo y educación de la sociedad Mexicana, latina y global.*

*Creemos que el bienestar no es una moda si no una forma de vida la cuál esta ganando fuerza en todo el mundo. Sabemos que hay mucho camino por recorrer por lo que no creemos que existan competidores si no posibles colaboradores en nuestra misión.*

*Nuestro rol en este movimiento es de impulsores, educadores y facilitadores para los productores y los distribuidores de productos conscientes.*

**DATOS DE CONTACTO Dirección:** Amsterdam 219A

Hipódromo Condesa, Colonia Cuauhtémoc, 06100 Ciudad de México, CDMX **Tel.: 56 1165 2523**

**E-Mail:** [admin@bienahora.com](mailto:admin@bienahora.com)