Puesto: Gerente / Líder de Ventas

Oportunidad de desarrollo en un puesto clave para Grupo BienAhora, una empresa líder y en crecimiento de la industria del BienEstar, tecnología especializada en tratamiento de agua para el hogar y productos de contenido. En este puesto serás parte del equipo de Kangen México.

Buscamos a un Gerente, líder para nuestro equipo de Ventas que promueva el BienEstar, a través de la venta de los equipos de agua Kangen. Se requiere que sea comprometido(a), tenga habilidades para negociar y cerrar ventas, organizada (o), ambicioso(a) y que le gusten los retos, proactivo(a) y orientado(a) a resultados para comercializar exitosamente la marca. Será responsable de la gerencia del equipo de ventas y el Showroom, llevará a todo el equipo de ventas a los objetivos de ventas mensuales requeridas, así como buscará crear alianzas y elaborar estrategias de marketing y venta, administrar el curso de mentoring para distribuidores entre otras funciones.

EXPERIENCIA Y EDUCACIÓN:

Contar con al menos, 5 + años de experiencia en ventas

- Licenciatura en Administración de Empresas, Marketing, Economía, o afín.
- Experiencia contrastada en ventas (requerimos presentación de resultados en anteriores puestos).
- Experiencia en captación y seguimiento de prospectos.
- Un plus: Máster o posgrado afín.
- Excelente Imagen y manejo de lenguaje oral, escrito y corporal
- Idiomas: El dominio de inglés u otros idiomas es un plus.

RESPONSABILIDADES:

- Seguimiento a prospectos en Redes Sociales como WhatsApp, Twitter, Facebook, Instagram.
- Coordinar, brindar soporte y motivar al equipo de ventas para cumplir con las métricas establecidas, ya sean llamadas, demos y ventas.
- Dar demostraciones, manejar cierres de venta y servicio post-venta.
- Control de Ingresos, Egresos, Caja chica e Inventario del Showroom.
- Coordinar las compras con proveedores y de mantenimiento.
- Creación de alianzas con red de distribuidores en toda la república mexicana y elaboración de estrategias de venta.
- Apoyo a los distribuidores existentes y alumnos del Mentoring de Kangen BienNegocio
- Coordinación para la venta y seguimiento de cursos del curso de Mentoring para distribuidores

- Apoyo al equipo de Kangen Mexico, BienFest y BienPremios durante los eventos.
- Búsqueda de nuevos horizontes y mercados regionales e internacionales.
- Búsqueda de alianzas con tiendas de deporte, SPAs, influencers, hoteles, restaurantes, hospitales, clínicas y otros.

SOFTWARE Y HERRAMIENTAS:

-Paquetería de Office, PPT, de preferencia Keynote y Google Docs.
-Conocimiento y experiencia en diferentes Redes Sociales y herramientas asociadas.
-Manejar sistema operativo IOS o Windows.
-Manejo de CRM (Customer Relationship Management)

CONOCIMIENTOS CLAVE:

-Ventas a prospectos de cualquier posición social, en especial media-alta.
-Negociación efectiva.
-Elaboración de contenido de calidad para prospectos.
-Manejo de redes sociales
-Sistema de Referidos y Modelo de Negocios Multinivel.
-Calidad en el servicio.
-Experiencia en gestión de eventos es un plus.

OTROS CONOCIMIENTOS:

-Auto dirigido(a), Comprometido(a), Ambicioso(a)
-Automotivación e Ímpetu.
-Orientado(a) a resultados/Productivo (a)
-Habilidades de comunicación y persuasión. (Oral y escrita)
-Capacidad de investigación.
-Capacidad de organización, planificación y gestión del tiempo.
-Comprensión en lenguaje corporal.

LUGAR DE TRABAJO Y HORARIO:

-Horario de lunes a viernes de 9:00 am - 6:00 pm con flexibilidad para apoyo en eventos entre semana en horario extemporáneo. Asistencia 2 sábados al mes de 10:00am a 15:00pm.

Dirección: Showroom Kangen México: Ámsterdam 71-A y oficinas en Amsterdam 219A Hipódromo Condesa, Colonia Cuauhtémoc, 06100 Ciudad de México, México.

OFRECEMOS:

-Salario: $16 a $23 mil MXN ó a tratar dependiendo de las competencias del candidato.
-Prestaciones de Ley.
-Comisiones Quincenales sin límite de Monto que podrán aumentar significativamente el

salario (Dependiendo de las ventas realizadas por el equipo en la misma Quincena)

ENVIA TU CV A: admin@bienahora.com

ACERCA DE BIENAHORA *Grupo BienAhora es una de las organizaciones más importantes del movimiento de BienEstar en México e Ibero-América.*
A través de contenido, productos y eventos estamos apoyando a las personas y organizaciones para que lleven una vida más saludable y se sientan en equilibrio y felices.

BienFest es el evento más imporante de BienEstar en México y Latinoamerica. Este año acabamos de lanzar la versión digital: BienClub. Los BienPremios celebran y premian cada año a los mejores productos, servicios y expertos del mundo saludable por su contribución al desarrollo del BienEstar y la salud en México.

KangenMéxico es el distribuidor más grande e importante de Kangen Water en México y Latinoamerica. Este año lanzamos un curso de mentoring y una escuela de negocios online.

Somos una empresa de Bienestar y Nutrición con un ambiente laboral agradable y joven. En BienAhora sabemos que México y el mundo tiene un gran potencial para mejorar los hábitos alimentarios, sociales, físicos, espirituales y mentales.

Creemos que la respuesta para mejorar la situación actual por la que esta pasando nuestro país y para el desarrollo mundial sustentable, es invertir directamente en la conciencia del ser humano. México y el mundo tienen una gran riqueza natural que no estamos aprovechando. Nuestra cultura se basa en saber que lo que hacemos tiene como objetivo ayudar a desarrollar la conciencia, motivación, desarrollo y educación de la sociedad Mexicana, latina y global.

Creemos que el bienestar no es una moda si no una forma de vida la cuál esta ganando fuerza en todo el mundo. Sabemos que hay mucho camino por recorrer por lo que no creemos que existan competidores si no posibles colaboradores en nuestra misión.

Nuestro rol en este movimiento es de impulsadores, educadores y facilitadores para los productores y los distribuidores de productos conscientes.

DATOS DE CONTACTO: ***Dirección:*** *Ámsterdam 219-A, Hipódromo Condesa, Colonia Cuauhtémoc, 06100 Ciudad de México, CDMX.*
Tel.: 55 5680 5805 ***E-Mail:*** *admin@bienahora.com*